

April 1999



## 10 Jahre Harnisch Kraftfahrzeuge



*Uwe und Nico Harnisch realisieren für Sie den Traum vom Superauto.*

**Sie suchen einen Ferrari? Oder lieber einen 911-er Porsche in blau-metallic mit Raff lederausstattung und Klimaanlage; oder soll es vielleicht ein Mercedes SL, ein 7-er BMW mit Navigationssystem sein?**

Wenn Sie solche Wünsche haben, sind Sie bei Uwe Harnisch, dem Inhaber der Firma Harnisch Kraftfahrzeuge, Dietenhausen, an der richtigen Adresse.

Denn: Ihr Traumwagen wird gesucht und wie in der Boutique handverlesen präsentiert. Aber auch dann, wenn sie kein Auto-Freak sind, sondern lediglich ein Fahrzeug suchen, das Sie regelmäßig zur Arbeit und in den Urlaub bringen soll, steht Ihnen der Auto auf Wunsch-Service zur Verfügung.

Die Kunden kommen aus dem gesamten Bundesgebiet, wobei der Export etwa 30 Prozent des Gesamtumsatzes ausmacht. Da kann es passieren, daß ein Porsche in Italien gekauft wird und übermorgen in Moskau läuft", erklärt Uwe Harnisch zu seinem Handel.

Was für Traumwagen und Exoten gilt, trifft auch für Opel Corsa, Ford Fiesta, Toyota oder VW Golf zu. Uwe Harnisch schnürt für Sie ein Angebotspaket, in dem Kundenwunsch, Langzeitprognose und finanzielle Möglichkeiten eine befriedigende Synthese eingehen.

Hier gibt es keine Markenbindungen. Die zur Verfügung stehende Fahrzeugpalette reicht von Pkw aller Marken über Jeeps, Motorhomes, Caravans bis zu Lastwagen. Sogar Autotransportanhänger sind im Angebot.

Eine Ausstellungsfläche im Ortskern von Grävenwiesbach gibt den Autointeressenten nur einen sehr kleinen Ausschnitt aus der Angebotsfülle.

Getreu dem Firmenmotto "Wir suchen ihr Auto nach Wunsch" werden auch moderne Möglichkeiten wie z. B. das Internet genutzt. Natürlich bringt dieser besondere Service für Uwe Harnisch einen deutlichen Mehraufwand an Zeit und Arbeit mit sich.

Aber wen wundert es, daß die Kunden diesen für sie kostenlosen Service

in den letzten 10 Jahren schätzen gelernt haben.

Seit Februar 1989, als er sein erstes Kundenwunschauto - ein BMW 316i - verkaufte, gibt es eine stetig wachsende Zahl zufriedener Kunden.

Uwe Harnisch meint: Mir geht es nicht primär darum, einem Kunden einmal ein Auto zu verkaufen. Wichtiger ist mir, daß auch das nächste und übernächste Auto bei mir geordert wird."

So gibt es im Kundenstamm ganze Familien und Freundeskreise, die diese auf Vertrauen aufgebaute Verkaufspolitik immer wieder durch jahrelange Treue bestätigen.

Doch auch ein 10jähriges Firmenjubiläum und eine ebensolange Erfolgsstory sind kein Grund zum Ausruhen.

So hat Uwe Harnisch neuerdings ein Schmankerl für die zunehmende Zahl von Dieselfahrern parat: Eine Leistungssteigerung von bis zu 20 Prozent durch das HOPA-System. Schulungen und Prüfungen gehen der Bestellung als HOPA-Fachhändler voraus.

Denn dieses System ist kein Chip-Tuning, das die Lebensdauer des Diesels gefährden kann, sondern eine technisch saubere Optimierung der Einspritzpumpe.

Für ein so intensives und dauerhaftes Engagement als Autohändler braucht man natürlich Benzin bzw. Diesel im Blut".

Damit das erhalten bleibt, bauen er und sein Sohn Niko der auch bereits Autodaten wie ein Computer speichern kann - ihre Motivation durch den Besuch von Sportveranstaltungen auf. Ihr Herz schlägt dabei besonders für die roten Renner aus Maranello, die auch als Modelle oder in Büchern im Geschäftsbüro in großer Zahl zu sehen sind.

Sollten Sie also ein Fahrzeugwechsel planen, Ihr Fahrzeug dabei in Zahlung geben wollen oder Ihr derzeitiges Auto im Fahrwerk zu verbessern, mit Alufelgen auszustatten, einen Edeltstahlauspuff nachzurüsten usw., kontaktieren Sie Uwe Harnisch (Telefon 0 64 72) 89 99 oder Fax 0 64 72) 20 00 und starten Sie in den Autofrühling.

Denn Ihr Auto nach Wunsch" soll doch auch Spaß machen, egal von welcher Marke!